

# ミネヤ新聞

## 新春のお慶びを 申し上げます



皆様には健やかな新年をお迎えのこととお慶び申し上げます。本年も引き続きご愛顧を賜りますよう宜しくお願い致します。

昨年も新型コロナウイルス感染により、我々飲食に関わる者は大変な一年を過ごしました。皆様もさまざまな環境の変化があった一年、難しい時代の中、新たな活路を見出しながら前へ進むには、大変なご苦勞があったと思います。今年も引き続き、ウイズコロナになると思われますが、力強く前に進みましょう！

一年遅れて開催されました、オリンピック・パラリンピック。日本選手が多くの金メダルを取り、知らず知らずのうちにテレビにくぎ付けになっていました。2020年の方が感染者数が少なかったのが前年に開催出来たのでは？と思っていましたが、楽しく観戦させて頂きました。3年後には大阪万博も開催予定となっています。この時はコロナも収束しているように願っています。

皆様もお気づきかと思いますが、このコロナ渦の中、新卒の営業マンが2名2020年4月より入社しております。入社するなり1ヶ月の自宅待機をお願いしましたが、5月より頑張ってくれて1年半程経ちました。知識も増えてきましたが、毎日ラーメンを食していますので体重も増えております。年齢が息子とほとんど変わらないので、甘やかしています。今後も皆様のお店に顔を出しますので、可愛がっていただきましたら嬉しく存じます。

今後もお客様に安心、安全な商品を提供できるよう全力で取り組んで参りますので、本年もどうぞ宜しくお願い致します。

2022年1月

ミネヤ食品工業株式会社

代表取締役 平峯 由浩

高丸  
食品



### 定休日のお知らせ

毎週水・日が定休日です。

※水・日以外の祝日は営業いたします。

『今年のご目標』



営業部 岡林 勝亮

旧年中は大変お世話になりありがとうございました。

本年も変わらぬご厚誼のほどお願い申し上げます

昨年は我々飲食を仕事としている身には大変堪えた1年になってしまいました。皆様も大変だったと思います。

新型コロナウイルスが1日でも早く終息することを切に願います。

今年のご目標といっても些細なものなのですが敢えて物事を全てポジティブに考えていこうかなと思っています。

イヤな事があったあとに、いつまでもくよくよしてしまったり、落ち込んでしまうのは、自分の考えをうまくコントロールできないからだと思っており、考え方を変えることで、「落ち込まない強さ」を身につけることができたらなと思っています。



『祝 ゴールド免許』

配送部 石島 一也

2022年の年頭に当たり新春のお慶びを申し上げます。

奈良コースを担当しております石島です。

私事ではございますが、この度運転免許証の更新で初のゴールド免許となりました。

運転免許を取得し今まで一度もゴールドになった事がなく免許を取得したからには人生で一度はゴールド免許を持つと思い続けてようやく優良運転者となり、ゴールド免許を頂く事ができました。

昨今、自動車運転に関するニュースを多く目にしますが、自分がさせて頂いている配送という仕事にとって運転免許証が一番大事なものです。

常に安全運転を心掛け、このゴールド免許を維持し続けたいと思います。

それを新年の抱負にしたいと思います。

今年は寅年。60年に一度の“壬寅”の年にあたり、“陽気を孕み春の胎動を助く”と言われていいます。

コロナ禍で厳しかった世の中が活気に溢れ、明るい年となります様、新年のご挨拶とさせていただきます。

昨年、特に理由はありませんが禁酒を始めました。毎日一人で晩酌をするくらいお酒が好きで20代前半の頃は缶チューハイ、ビール、ウイスキー、梅酒（一番好きです）、ソジュ（韓国の焼酎）、日本酒、と色んなお酒を楽しんでいました。

ですが昨年のお正月、家族でわいわい飲んでいるときにふと、明日から禁酒をしよう！と思い立ったのです。冒頭で述べた通り特に理由はありません。

結果は、この記事を書いている時点で11ヵ月、皆さんがこのミネヤ新聞を読んでいる頃には1年の禁酒に成功していることとなります。お正月の誘惑に負けていなければの話ですが…(-\_-)

禁酒をして良かったことはコンビニへ寄ることがなくなり出費が減ったことくらいですが、今まで長くても4ヵ月ほどしか続かなかったので謎の達成感がありました(笑)

今後も続けていく予定なのでいつになるかわかりませんが、解禁した際一発目に飲むお酒をもう決めてあります。それは和歌山県産の「熊野かすみ」というごり梅酒です。一度上司にお土産で頂いたのですが、とても甘くお酒っぽさが少ないまろやかな味わいで、あんなに美味しい梅酒を飲んだのは人生で初めてでした。値段が高いので、なかなか手を出せずにいたのですがその時が来たらご褒美(?)に購入しようと思います。

熊野かすみを目指して、2022年も頑張ります!(^^)!



『月日は百代のなんとかという話』

製造部 藤井 一成

いつも弊社製麺をご利用いただき有難うございます。

早いもので三度目の投稿となりました。

年を取るにつれ、時間の感覚が短くなるという理論は正しいと実感しております。

子供の頃は、テレビの速報で訃報のニュースが出ても、「誰だよ」という感じでしたが、最近ではそういったニュースが出ると「嘘でしょ。まだ若いのにこの人までも…」という感覚に陥る次第です。

まあ辛気臭い内容つまらないので、明るい話題を2つほどさせていただきます。

まず1つは、もちろん時短要請の解除です。

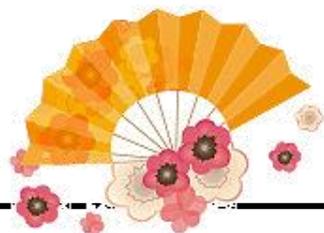
新たにオミクロン株というのが出て、雲行きはまだ完全に良いとは言えないですが、夜飯を食べる時間帯に飲食店を利用できない異常な状況がなくなった事は嬉しい限りです。

もう1つは、社員の中の二人が立て続けに結婚致しました。

少し冒頭に戻りますが、この世を去ってしまわれる人もいれば、結婚したことで、新たな生命を誕生させる可能性を秘めているというものです。知らんけど……。

ちなみに、この「知らんけど」という言葉は、日本全国で統計を取ってみると、関西圏（特に大阪）が一番使うらしいですよ…知らんけど。

弊社製麺はいつまでも知っておいて、ご最良に宜しくお願い致します。





## ラーメンコンサルタントが考える

### 繁盛店になるための視点

VOL. 47

右腕に必要な資質～会社の成長は、ナンバー2に左右される！

コロナも一旦収束し、ラーメン店売上はコロナ前の80%程度まで回復。早速100%を超える回復をしている店舗もあります。そんな中、増店や新業態開発を考えている経営者様も多いことと思います。増店、新業態、新規事業、新システム導入など、大きく成長しようとするときの大きな原動力の一つは、右腕（ナンバーツー）の存在です。

成長する会社ほど、右腕が優秀。複数人いることもあります。優秀と言うと、学力のことかと思われる方もいらっしゃるかもしれませんが、違います。もちろん、成績優秀ならば、頭の回転も記憶力も判断力もよく、情報通で知識豊富かもしれませんが、そのような優秀さは、お金で解決できます。例えば、多店舗展開の経験のある、元大手飲食企業の開発責任者を、役員待遇で採用すれば、すぐに力を発揮してくれるでしょう。経験豊富な経営コンサルタントに頼めば、売上アップや店舗開発や人事など多岐にわたるノウハウを持っているので、様々な問題を解決し、会社を成長させます（私の仕事です）。

では、右腕に求められるものは何でしょうか？

それはズバリ、信頼です。会社の役員に親族が多いのもそれが理由で、家族が一番信頼できる、それだけのことです。右腕は、社長と同じ方向を向いており、利害が完全に一致しており、不正を一切せず、お互いに信用しあっていることが最も大事です。

「この社長と一生一緒にやっていく」という覚悟があるか、「この会社が大好きだ」と胸を張って言える想いがあるか。社長と右腕は、互いに「この人の人生を背負っているんだ」という自覚が欲しいものです。

逆に、損得勘定や権利と義務などといった考えにだけ基づいて行動する人は、右腕には全く不向きです。現場での仕事振りが優秀だとか、知識豊富とか、部下からの信頼があるとか、教育がうまいとか、それらはすべて単なる『スキル』です。スキルは勉強すれば身につきますが、資質は教育で身に付くものではありません。

今のナンバーツーが、本当に信頼できる番頭であり、『右腕』となりえる資質を持っているのか？それとも単なる役員の一人名なのか？

右腕を見つけましょう。この人が右腕だと思ったら、日々コミュニケーションをはかりましょう。会社の成長は、あなたと右腕にかかっているのですから！



(株)エスト・フードコンサルティング 久連松秀明

<http://www.estfood.com>

ラーメン店売上利益アップのご相談は [info@estfood.com](mailto:info@estfood.com) まで

## ミネヤ食品工業株式会社

当社の製品は（生麺・ヤキソバ・餃子の皮など）は冷蔵食品ですので、お届け後は10℃以下で保存していただきますように、お願い申し上げます。また、当社の製造ラインでは、卵を含む製品を製造しております。

新しい一年が  
幸運多き年で  
ありますように！