

ミネヤ新聞

H26年4月号

少しずつ寒さも和らぎ、早いもので4月を迎えました。皆様お風邪などひいていませんか？

とうとう、消費税の増税が始まり、今後の景気にどのように影響していくのか……。

弊社も平成26年4月1日納品分より消費税率を5%から8%に引き上げさせていただくことになりました。未締め以外のお客様につきましては、3月中に納品しました商品に関しましては、3月の消費税（5%）になります。ご理解とご協力をお願いします。

「領収書」等に係る印紙税の非課税範囲が拡大されました。

「所得税法等の一部を改正する法律」により、印紙税法の一部が改正され、平成26年4月1日以降に作成される「金銭又は有価証券の受取書」に係る印紙税の非課税範囲が拡大されました。

現在、「金銭又は有価証券の受取書」については、記載された受取金額が3万円未満のものが非課税とされていますが、平成26年4月1日以降に作成されるものについては、受取金額が5万円未満のものについて非課税とされることとなりました。

国税庁ホームページ www.nta.go.jp より

新発売

サンプル販売

今年も

冷麺の販売

始めます

夏期限定

4月7日(月)納品より

4月21日(月)納品より

冷やしラーメン

健康のあっさりラーメンスーフ
これからの季節に
さらっとしたラーメンは、いかがですか？

近日発売！！

クリーン麺
(ホウレン草麺)
120g

ミネヤの定番商品。
涼しい色合いが
冷麺にピッタリ！

唐辛子麺
110g

ピリッとした風味がたまらない。
ゆで汁に色がつかないように
仕上げました。

L2麺平打ち
130g

冷やし中華用につくった麺。
太い麺ですが、湯がき時間
約2分~2分半

スーフもご用意しています！

- ヒゲタ冷やし中華ゴマ風味
- ハイワざる中華
- ハイワ冷し担々麺

すべて、1.8L入です！

好きなラーメンとは？ 1杯いくらまで出せる？

製造部 筏 信幸

春の風が心地よい季節となりましたが、皆様いかがお過ごしでしょうか？
皆様のお役に立てるかどうかわかりませんが、興味深い調査を発見しました。
この調査は、某リサーチ会社によって、全国の10代から60代の男女を対象に
『ラーメンに関する調査』が実施されました。(H25年2月28日から3月5日)



まずラーメンが好きか尋ねたところ、76.9%が「大好き」「好き」と回答。
「嫌い」「大嫌い」と回答したのは、わずか2.2%でした。

またラーメンを食べる頻度について尋ねたところ「月に2~3回」とした人が最も多く29.4%
次に多いのは「週に1回程度」22.4%、月に1回以上ラーメンを食べる人の割合は82.7%

よく食べるラーメンの種類

醤油ラーメン 69.1% 味噌ラーメン 53.6%・豚骨ラーメン 46.4%・塩ラーメン 41.2%

好きなトッピング

1位はダントツで“チャーシュー”74.4%、2位は“ネギ”55.1%

ラーメンを食べに行く時に重視する点

最も多かったのは「スープがおいしい」87.4% 次いで「麺がおいしい」71%「行きやすい」46.9%
「値段が安い」44.8%

ラーメン一杯にいくらまでなら出せるか？

1位は「700円~800円未満」29.1% 2位は「600円~700円未満」17.7% 「1000円以上」7.3%

逆に「500円未満」と回答した人はわずか2.5%

詳しくは <http://news.livedoor.com/article/detail/8628092/>

以上の調査結果となりました。何か少しでもお役に立てればこれ幸いです。
お客様のますますのご繁栄、ご発展をお祈り申し上げます。

★今年も
“ラーメン産業展”
に出店します!!!★

開催日：5月20日(火)~5月22日(木)

場所：インテックス大阪

時間：10:00~17:00
(最終日のみ16:30)

詳細は、後日パンフレットをお配りしますので、
そちらをご覧ください。

「ミネヤ食品工業の金田です」がようやく板についてきた？入社1年目の新人です。
お客様と直接お会いする機会は殆どない部署ですが、お電話でお付き合いさせていただいています。
この頃、電話口で「金田さん、こんにちは！」とお声を掛けてくださるお客様がいます。
些細な事ですが、お客様に名前を覚えてもらえる事はとても嬉しいことです。



私たち経理部は声だけのお付き合いになるので、顔を合わせられない分
声や口調など気を使う事もたくさんあります。

毎日繰り返し出るので、単調になってしまいがちですが、電話はミネヤ食品工業の玄関口と思い、
かけてきてくださるお客様に気持ち良くご注文していただけるように、これからも、元気いっぱい
「声」でお客様とお付き合いしていきたいです。

『新入りの挨拶と抱負』



配送部 大矢 将司

まず初めに、簡単な自己紹介から。

昨年12月に入社しました。大矢と申します。

妻と2人の子供を持つ26歳です。6月に第3子出産予定。配送コースは奈良コースを担当しています。

入社して、早くも4ヶ月が過ぎようとしています。

仕事の内容を覚え、色々なお店のルートや納品方法を覚えて、少しずつですが会社の皆さんにも信頼してもらえてるかなと思うところです。

新しい年度になり、これからは会社の皆から信頼“大矢に任せておけば大丈夫”

納品先の方々から信用“納品はこの人なら安心できる”

・・・とさせていただけるように、頑張りますので何かありましたらドンドンッ言ってください。

配送の時間が早いのでなかなかお会いする機会が少ないですが、お会いできた時は元気に挨拶しますのでよろしくお願いします。



『新人です』

営業部 木戸 博志

はじめまして、1月に入社致しました47歳の新人でございます(おっと、もうすぐ48歳でした)。
入社してまだ2ヶ月で右も左も分からない状態で日々勉強しておりますが、
麺の種類が多さや特徴など覚える事が多く、もう既に錆びつつある頭をフル回転させて頑張っております。

そんな中、今一番感じていること、それはラーメン自体を食べない事にはどのスープにどの麺が合うのかを知る事ができないということです。沢山の種類を頭で覚えることも大切ですが、自分の舌で味わうことが麺とスープの相性を知る一番の近道だと思い、「色々なお店でラーメンを食べる＝勉強」の毎日です。

今まで人並みにラーメンを食べ、それなりに美味しく頂いていたと思っておりましたが、この仕事を始めてから、お得意先様のお店でラーメンを頂くようになり、どこを訪問させて頂いても大変美味しく、感動すら覚える程でした。それぞれのお得意先様において独自のラーメンへのこだわりを感じ、私も日々勉強し一日も早く一人前の営業として皆様方にご挨拶できるよう頑張ってお参りたく思いますので、訪問させて頂いた際には是非宜しくお願い致します。



ラーメンコンサルタントが考える 繁盛店になるための視点

VOL.18

給料はどうすれば上がる？

「給料が低い」「こんなに頑張ってるのに」「社長、この給料じゃやってられません」

給料・時給は今、上昇基調です。経営者にとっては頭の痛い問題です。

今年1月2月は、例年にも増して全国的に比類ない人材不足月でした（有効求人倍率1.03を記録！）。このような中、ニュースでも賃上げが盛んに取り上げられ、求人費と人材確保と人件費問題が、ラーメン業界の成長阻害要因の一つだと、はっきりと認識されたことと思います。

この問題を解決するヒントが、実は冒頭の声にあります。

★「給料が低い」というのは、一見正しいように見えますが、入社時に給料を提示され、分かった上で入社しているわけですから、実は矛盾した発言です。本当の不満は別にあります。しかも、マネジメントの世界において給料は『衛生要因』に分類されます。つまり、低ければ不満になるが、高くてもモチベーションアップにつながる要素ではない、というものです。経営者は、賃金センサスを用いて相場と比較し、大きな乖離がないか確認し、スタッフに説明できるようにしておきましょう。そのうえで、給料以外でモチベーションアップ要因がたくさんある、やりがいのあるおもしろい職場にしましょう。

★「こんなに頑張っているのに」は、本人の思いです。本人がそう感じているのだな、ということは受け止めていただくにしても、鵜呑みにするのは良くありません。だって、完璧じゃないでしょう！どこを頑張っていて、どこは頑張れてないのか、どこかの能力が高く、どこは不十分なのか、しっかりと認識できるような人事評価シートを作成しましょう。そして、その評価を基に昇給・昇格を実施しましょう。

★「社長、この給料じゃ・・・」は、本人の生活スタイルの問題です。このような発言に付き合っただけで給料を上げ下げしてはなりません。言った者勝ち、きわめて不公平だからです。ギャンブルにはまる人、借金に苦しむ人、無計画な人、転職を繰り返す人に限ってこの発言が多いようです。自らに投資し、勉強し、スキルを高めているスタッフをキチンと評価し、その評価に基づいて給料は上がるのだということを理解してもらわねばなりません。

社長に上げろという→上がる→また社長に言う→上がる？（上がらなければ辞めると脅す）

という、間違っただけの思考回路に陥るダメスタッフは、実は社長自身が作り上げているのかもしれない！そして、転々とする（3年以内に転職3回以上）スタッフは、そもそもすぐに辞めると認識しておくべきなのです！



(株)エスト・フードコンサルティング 久連松秀明

<http://www.estfood.com>

★ 定休日 ★

平成26年 4月16日(水)
5月14日(水)
6月11日(水)



ミネヤ食品工業 (株)

〒573-0102 大阪府枚方市長尾家具町1-7-1

TEL (072) 867-0039 (代)

FAX (072) 856-0201

<http://www.mineyashokuhin.com>